

## Проценты коммерческого кредита



**Для кого (для каких случаев):** Торговали-торговали и оказались сильно должны.

**Сила документа:** Постановление Арбитражного Суда Округа РФ.

**Цена вопроса:** Около 28 миллионов рублей.

**Схема ситуации:** Заключил Продавец с Покупателем Договор. По Договору Продавец поставляет Покупателю товары – партиями. За каждую партию Покупатель рассчитывается с Продавцом в оговорённые сроки. Но если Покупатель не успеет вовремя рассчитаться за поставленный товар, то по условиям Договора, неоплаченный товар считается проданным в кредит. *«Проценты за пользование кредитом в размере 0,1% от цены поставленного товара за каждый день просрочки оплаты, начисляются с даты оплаты товара, предусмотренной в спецификации к Договору».*

И что интересно: *«Согласно пункту 5.5 Договора все выплачиваемые по договору суммы идут в первую очередь на погашение суммы процентов за пользование кредитом (пункт 5.2 Договора), начисленных штрафных санкций, а затем в погашение суммы основного долга».*

Стали они торговать на таких условиях. За полтора года наторговали на сумму 227 628 940 рублей. Покупатель где-то промахнулся в арифметике и думал, что он всё платит правильно, а Продавец думал совсем по-другому. В итоге, по расчётам Продавца, Покупатель задолжал ему *«16 328 762 руб. 22 коп. задолженности по договору поставки, 9 797 034 руб. 01 коп. процентов за пользование кредитом, 1 886 866 руб. 73 коп. процентов за пользование чужими денежными средствами».*

Где-то Покупатель недоплатил, не так посчитал – сначала образовался долг, потом начали капать проценты по кредиту. Покупатель думал, что очередные платежи идут у него за товар, а они шли в погашение процентов по кредиту. В результате опять образовывался долг за товар и капали проценты по кредиту. Вся эта арифметика не находила отражения в актах сверки взаиморасчётов. Окончательно всё «попёрло» наружу, когда Покупатель перестал брать очередные партии товара. Покупатель думал, что у него всё заплачено, а оказалось за ним должок, на который каждый день капает проценты.

Продавец, недолго думая, предъявил свои расчёты суду, суд все расчёты понял и взыскал с Покупателя всё, что Продавец просил. Вот тут у Покупателя и забегали «шарики с роликами» в голове. Надо было как-то отбиваться от таких неприятных сумм. Покупатель стал цепляться за всё что попало.

Сначала Покупатель решил доказать, что нет в договоре обязательств по кредиту. Есть неустойка и проценты по ней. Понять Покупателя можно – за неустойку перед судом всегда можно понять, рассказать о её несоразмерности и в итоге добиться её значительного уменьшения. А вот с кредитом сложнее – ты же знал на какие проценты шёл – плати. Проценты по кредиту снизить суд не может.

И Покупатель начал тыкать пальцем в текст Договора: «Вы же гляньте, куда эти слова про, якобы, кредит записаны! Они записаны в раздел Договора «Ответственность сторон». Теперь дальше, вы посмотрите на слова *«за каждый день просрочки оплаты».* Ну разве такие слова можно про кредит писать? Такие слова противоречат правовой природе платы за пользование кредитом! Да! У нас были просрочки по оплате товара, но Продавец никогда не заявлял нам требований по оплате коммерческого кредита. Тем самым Продавец косвенно признавал, что никакого кредита и не было! И процент по этому, якобы, кредиту – 36.5% годовых – это явное злоупотребление со стороны Продавца!»

На эти «блестящие» аргументы суд ответил просто. Если в Договоре написано «коммерческий кредит» - значит это коммерческий кредит. А в каком месте Договора это написано уже не столь важно. Проценты по такому кредиту можно начислять и ежедневно. Факт, что Продавец не предъявлял требований по уплате процентов по кредиту, не указал их в акте сверки – не означает, что Продавец отказался от этих процентов. Продавец имеет право предъявить проценты по кредиту тогда, когда ему будет нужно. Что он и сделал в итоге. Акт сверки – вообще не первичный документ! 36.5% годовых много? В это период у банков ставки по кредитам были от 11% до 18%. Так что 36.5% - нормально. Не нравится? Возьми кредит в банке под 18% и закрой кредит под 36.5%. Вы, уважаемый Покупатель, этот Договор подписали, против его текста всё это время не возражали. Так что ваши аргументы можете оставить себе на память. Так Покупатель и проиграл суд. Придётся платить.

**Выводы и Возможные проблемы:** Договоры надо читать. Работать по условиям договора. Внимательно считать свои платежи за нарушения Договора и постоянно сверять расчёты с контрагентом.

**Строка для поиска в КонсультантПлюс:** *«Проценты коммерческого кредита».*

**Где посмотреть документы:** КонсультантПлюс, Судебная Практика: [ПОСТАНОВЛЕНИЕ АРБИТРАЖНОГО СУДА СЕВЕРО-ЗАПАДНОГО ОКРУГА ОТ 07.10.2019 N Ф07-11185/2019 ПО ДЕЛУ N А56-132841/2018](#)

[документ в офлайн-версии](#)

[документ в онлайн-версии](#)



Нет КонсультантПлюс?

**Закажите** полную версию документа или  
**подберите комплект** КонсультантПлюс самостоятельно